

Nu söker vi en hängiven och driven utesäljare för regionen:

## **Norra Stockholm, Uppland, Västmanland, Dalarna, Gästrikland & Hälsingland samt södra Norrland.**

Du är en person som trivs i en marknadsnära miljö som förstår vikten av strukturerat och effektivt säljarbete för att utveckla affären hos befintliga återförsäljare och uthyrare i ditt distrikt men också ständigt vara på jakt efter nya kunder inom de strategiska kundsegmenten vi arbetar mot.

Som utesäljare på Flex Scandinavia AB kommer du att arbeta med försäljning av maskiner och tillbehör från samtliga våra varumärken däribland FLEX® elektriska handverktyg, tillbehörsvarumärkena FleXXtra & Lenox samt park & trädgårdsmaskiner från EGO® Power+ 56V.

Du tar ansvar för utveckling av nya och befintliga kundrelationer genom en effektiv planering och bearbetning av distriktet. Din vardag spenderas på fältet hos kunderna, på demodagar och mässor samt att du skriver avtal med befintliga och nya lokala kunder. Du utgår från hemmet och vi ser gärna att du är bosatt strategiskt så att du når ditt distrikt på ett så bra sätt som möjligt. Bil ställs till förfogande.

I affärssamtal möter du huvudsakligen återförsäljare och uthyrare med olika inriktningar, men en viktig del handlar också om att träffa slutanvändare där fokus ligger på problemlösning och teknik. Du ansluter till gruppen av sex befintliga utesäljare och arbetar tätt med Säljledare och VD.

Vi ser gärna att du har erfarenhet av liknande försäljningsarbete mot återförsäljarledet, gärna inom det aktuella området- Elhandverktyg och tillbehör.

Till stöd för att nå mål och högt ställda förväntningar finns engagerade kollegor och tekniska resurser där du förväntas arbeta proaktivt i en föränderlig miljö för att bidra till vår positiva utveckling.

### **Kravprofil**

- Du har några års erfarenhet inom försäljning och/eller arbetsledning.
- Du är driven och motiveras av utmaningar och personlig utveckling.
- Du har förmåga att skapa positiva och långsiktiga relationer.
- Kunna tekniskt demonstrera våra verktyg och tillbehör.
- Se affären och koppla ihop denna med kundnytta för framgångsrika återkommande affärer.
- Du har ett strukturerat arbetssätt och har vana/ser nytta av att digitalt planera och dokumentera ditt arbete och besök.
- Kommunikerar obehindrat på svenska i tal och skrift.



### Meriterande

- Bearbetat återförsäljare och/eller uthyrare inom det aktuella området – Elhandverktyg och tillbehör
- Arbetat som återförsäljare och/eller uthyrare inom det aktuella området- Elhandverktyg och tillbehör
- Kunskap från affärssystemet Pyramid
- Arbetat i CRM
- Goda kunskaper i Engelska och Tyska

### Du erbjuds

- En nyckelroll med goda tillväxtpotentialer
- Ett variationsrikt roligt arbete där du ytterst formar tjänsten
- En trygg och stabil arbetsgivare
- Möjlighet att få arbeta med produkter och tjänster som svarar upp mot våra kunders högt ställda krav

Tjänsten är en tillsvidareanställning 100 % dagtid. Provanställning 6 mån.  
Tillträde snarast möjligt, eller enligt överenskommelse.

Intervjuer sker löpande och anställning kan ske innan sista ansökningsdag.

Sök via att dela din LinkedIn profil till Fredrik Sandberg, VD Flex Scandinavia AB eller sänd din ansökan bestående av CV och personligt brev till [fredrik@flexscandinavia.se](mailto:fredrik@flexscandinavia.se) senast 190925.

Vid frågor eller funderingar om tjänsten vänligen kontakta Fredrik Sandberg på telefon 054- 444 29 52 eller 070-320 99 05.

### **Välkommen med din ansökan!**

---

Flex Scandinavia AB har sedan 1940-talet varit generalagent för **FLEX®** och det innebär att vårt företag förfogar över kunskaper och erfarenheter som är värdefulla för användarna. Under de senaste åren har vi fortsatt att utveckla dessa erfarenheter vidare med att ta ett större ansvar för att utveckla tillbehör till maskinerna. Dessa tillbehör ska möta samma höga krav som maskinerna och presenteras i varumärket **FLEXXTRA®**. Vi vill helt enkelt ta fullt ansvar och säkerställa hela arbetsprocessen. Ett stort fokus ligger även på att vidareutveckla kundservicen bl.a. genom vårt servicecenter samt genom välutvecklade och enkla Web- tjänster. I vår produktportfölj finns även högkvalitativa **Lenox®** sågblad och hålsågar samt urstarka batterimaskiner för professionell park- och trädgårdsskötsel från **EGO® Power+ 56V**. Vår kundbas domineras av återförsäljare inom måleri, industri, bygg, bilrekonstruktion, park&trädgård samt uthyrningsbolag i Sverige. Vårt kontor, lager och serviceverkstad ligger i Karlstad.

Vi är certifierade enligt ISO9001 & ISO14001

[www.flexscandinavia.se](http://www.flexscandinavia.se)

[www.gronaverktyg.se](http://www.gronaverktyg.se)

